

CIR INVESTE IN CLINICHE E SERVIZI FINANZIARI PER OVER-65

De Benedetti capofila nel business del nonno

DI ANDREA DUCCI

In ballo c'è un mercato con 18 milioni di potenziali clienti che vale oltre mezzo miliardo di euro. Uno dei primi a scommettere sul business del nonno è stato Carlo De Benedetti, che attraverso la Cir ha già effettuato una serie di investimenti per presidiare i servizi finanziari dedicati ai consumatori over 65. In pratica, una buona fetta di quei pensionati che in base alle direttive contenute nella legge finanziaria del 2005 possono cedere il quinto della pensione per ottenere prestiti e finanziamenti. Il meccanismo di accesso a questo tipo di strumento è ancora da rodare, anche perché all'appello manca il decreto attuativo necessario a fissare le regole operative. Nel frattempo, però in



Carlo De Benedetti

poco meno di due anni quasi 50 mila pensionati hanno scelto la strada della cessione del quin-

to per un controvalore complessivo di circa 500 milioni di euro. In attesa del decreto gli operatori

mordono il freno. Non a caso, ieri a Roma nella sala del refettorio della Camera dei deputati si è svolta una tavola rotonda sul tema «Finanziamenti garantiti per i pensionati, la dimensione sociale del credito al consumo». Tra i relatori, oltre al vicesegretario Roberto Pinza e il presidente della commissione finanza e tesoro Giorgio Benvenuto, c'era Massimo

Minnucci, attuale amministratore delegato di Ktesios. La società è una delle finanziarie dedicate alle clientela retail en-

trata da poco proprio nell'orbita di De Benedetti attraverso l'operazione con cui Cir ha rile-

vato al 47% (una quota analoga è stata sottoscritta da Merrill Lynch) Oakwood financial services. Per acquisire il

controllo del gruppo presente in Italia, Gran Bretagna e Australia l'Ingegnere ha sborsato 100 milioni di euro cui seguiranno investimenti per un'altra cinquantina di milioni. Sempre alla Cir fanno capo le attività di Hss (Holding sanità e servizi) nel settore delle cliniche e delle residenze per anziani. In poco più di tre anni Cir ha fatto shopping in Piemonte, Lombardia ed Emilia Romagna per acquistare una decina di società per un totale di circa 1.600 posti letto. A finire sotto il cappello di Hss sono state strutture come Medicom, Residenza Ducale, Villa Margherita e Redancia. (riproduzione riservata)

Nell'orbita dell'Ingegnere i prodotti di Oakwood e le case di cura di Hss

